



NEXT LEVEL CEO

Workshop

2026

Eksekveringsguiden

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht



**Alt hvad du gør,
bringer dig enten
tættere på at indfri
din drøm - eller
længere væk**



Christiane Meulengracht

VELKOMMEN

Glæd dig til denne workshop! **Hvorfor?**

Fordi **viden ikke er nok**. Det ved du – og det ved jeg. Viden er uvurderligt – men kun når det bliver omsat til praksis. Resultater skabes gennem handling.

Dette event har netop til hensigt at hjælpe dig til at skride til handling – **den rette handling, så du ikke spilder tid og penge på at begå fejl**, som kunne have været undgået.

Det betyder, at du kan indfri dine ambitioner dobbelt så hurtigt.

I dag viser jeg dig hemmeligheden bag den personlige vækst der skal til for at hæve din succesrate i din BtB virksomhed endnu et niveau – eller tre.

Sandheden er:

din virksomhed kan komme kun komme så langt som du er.

Din personlige vækst sætter altså barren for, hvor meget din virksomhed kan blomstre.

En anden sandhed er, at hemmeligheden til at hurtigt øge din omsætning er at arbejde målrettet på at præsentere din løsning på en måde, der positionerer dig som den eftertragtede ekspert og tiltrækker dine kunder.

Det betyder, at dine potentielle kunder går fra at være mildt interesseret i hvad du tilbyder til vildt begejstrede for at købe.

Det giver dig profit, der giver vækst og som du ved: vækst avler vækst.

Rigtig god fornøjelse!

Christiane Meulengracht



Hvor er jeg med min virksomhed idag?

Skriv her - fx: Hvilke kunder tiltrækker jeg?

Hvordan tiltrækker jeg dem?

Er jeg tilfreds med det?

Hvilke priser tager jeg?

Hvilken omsætning har jeg?

Hvad gør jeg for at ændre dette? (og hvordan virker det?)

Hvad er mit mål og min drøm med denne virksomhed for 2026?

Min målsætning. for 2026 er (fx. anatl kunder, hvilke ydelser/forløb/ omsætning etc):

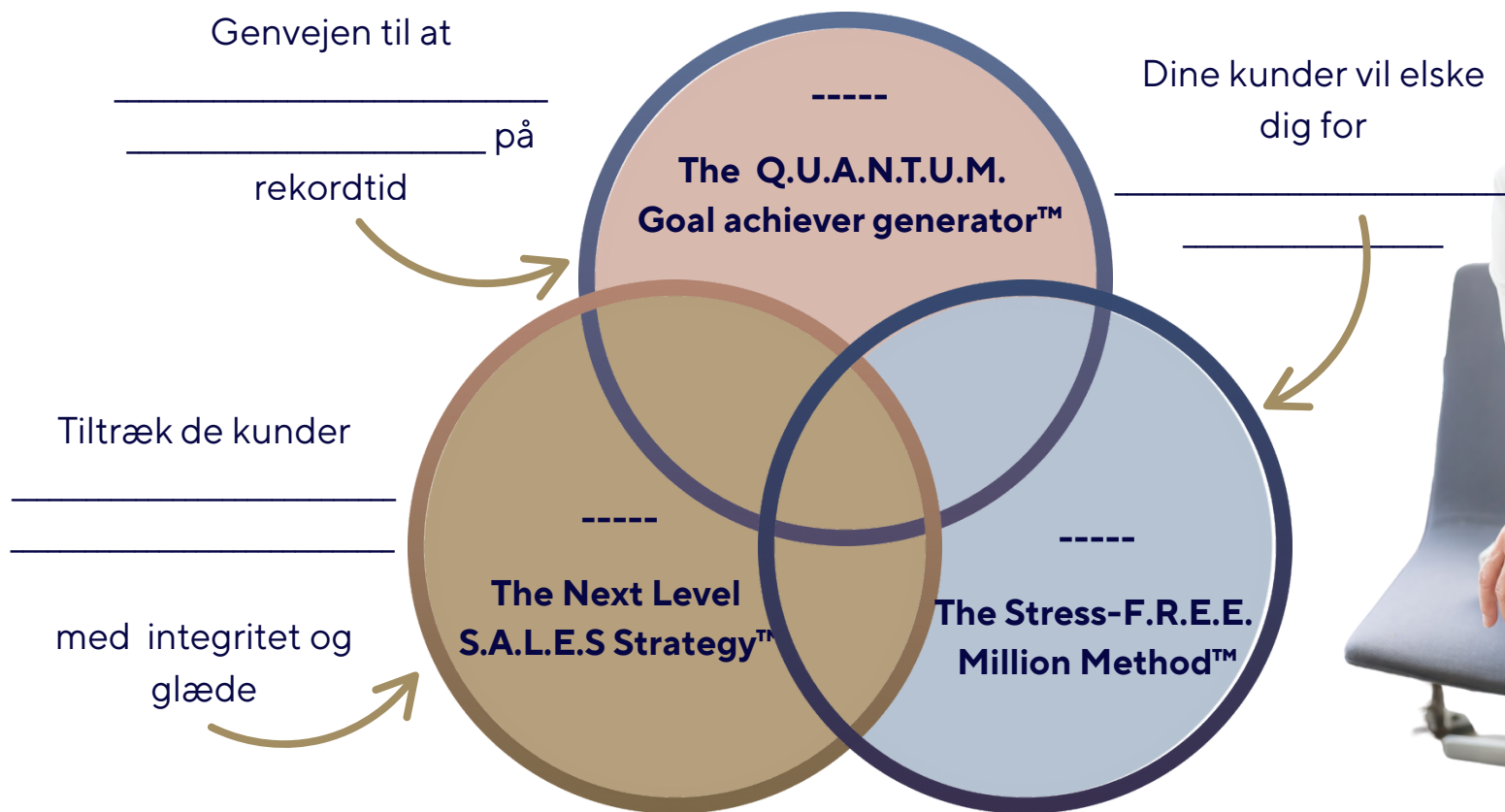
Årsagen til, at det er vigtigt for mig er:

Årsagen til, at jeg vil løfte mig til næste niveau er:

Når tingen bliver svære, gør jeg mit formål og mål større end mine problemer fordi:

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

Den Skalérbare BEDST MED VILJE Metode™



BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

The Q.U.A.N.T.U.M. Goal Achiever Generator™

Q _____

U _____

A _____

N _____

T _____

U _____

M _____

*“The size of your dreams must
always exceed your current
capacity to achieve them.
If your dreams do not scare you,
they are not big enough.*

–Ellen Johnson Sirleaf

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

Abundance on all levels

3i model:

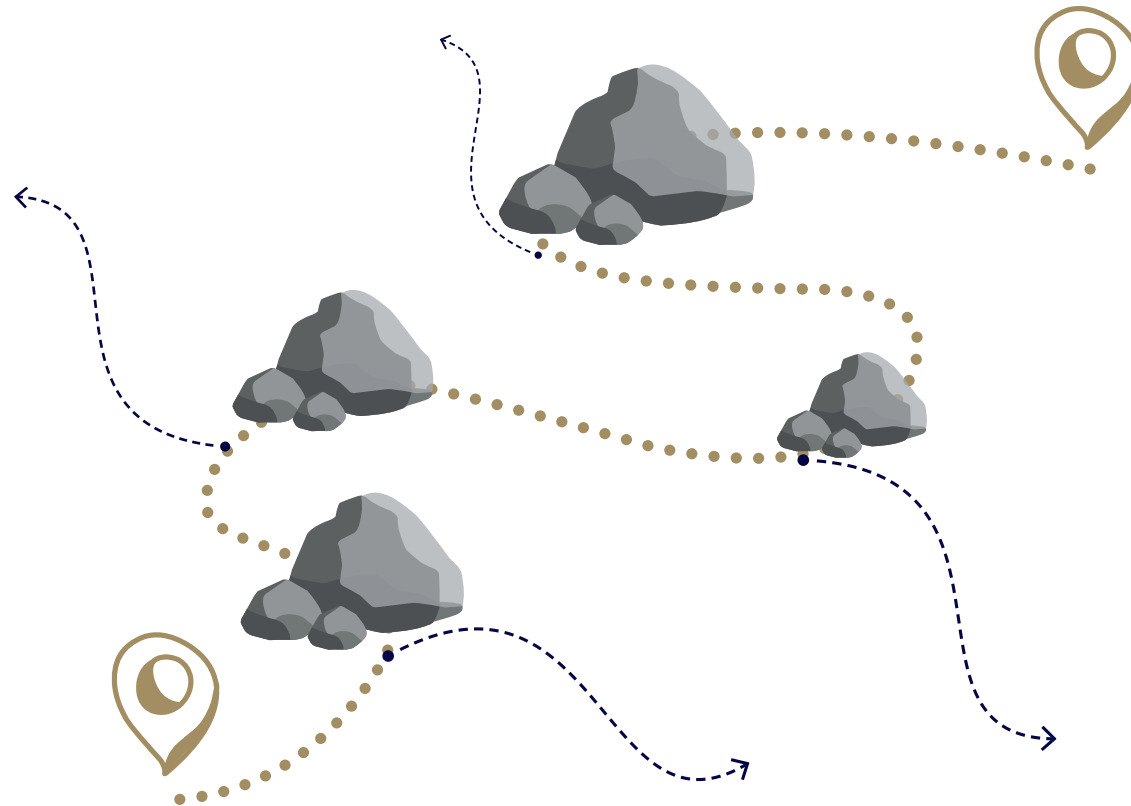
I _____
I _____
I _____

*“If you really want to do something,
you'll find a way. If you don't, you'll
find an excuse.”*

— Jim Rohn

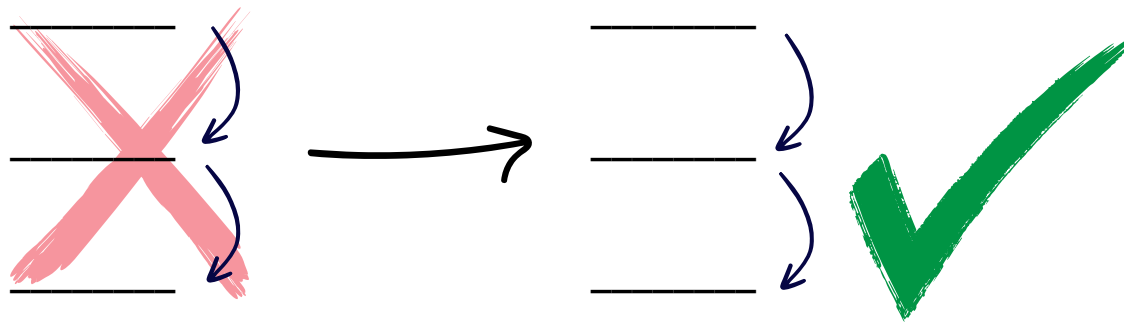
BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

4 typer af selvsabotage



BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

Hver beslutning du træffer, er et signal om:



“Hvis du har en vision om at tjene millioner, så omgiv dig med millionærer”

Christiane Meulengracht

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

Hemmeligheden bag høj BQ

=> dem, der lykkes igen og igen:

- 1) De bruger _____ til at træne deres _____ og _____
- 2) Fodrer deres _____ igen og igen med _____ af den, de gerne vil _____ med vilje
- 3) _____ deres _____ med vilje

“Hvis du har en vision om at tjene millioner, så omgiv dig med millionærer”

Christiane Meulengracht

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

The Stress-F.R.E.E. Million Method™

F _____

R _____

E _____

E _____

*“How wonderful it is that nobody need
wait a single moment before starting to
improve the world.”*

— Anne Frank

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

M.I.L.L.I.O.N. METODEN – STEP 1

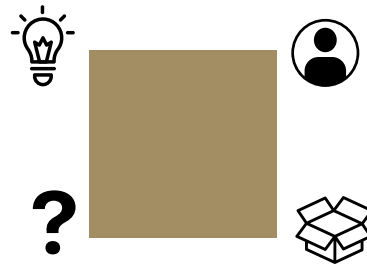


Fordelene ved at have din egen Unikke Signaturløsning er bl.a.:

- Du _____ som en ekspert
- Det kan _____ kopieres
- Du _____ konkurrenterne af banen
- Du skal _____ længere sælge “dig selv”
- Du kan prissætte _____
- Du kan uddanne _____ i det, du specifikt kan
- Du kan gøre din _____ interessant for _____ og _____

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

M.I.L.L.I.O.N. METODEN – STEP 1



BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

Min idealkunde er:

Det specifikke problem jeg løser for mine kunder er:

Jeg vil være kendt for:

Det gør jeg gennem:

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

Jeg hjælper [din drømmekunde]:

der oplever/føler sig [deres problem]:

endelig opnå [deres drøm /udbytte #1]:

og [udbytte #2]:

uden [ting der kan stå i vejen for at de vælger at få hjælp]:

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

The Next Level S.A.L.E.S. Strategy™

S _____

A _____

L _____

E _____

S _____

*“Stop med “at lukke” – relatér.
Stop med at fikse – forstå.
Stop med at “sælge” – Lyt. “*

–Christiane Meulengracht

Den gamle måde at kommunikere på:

Den HELT gamle måde at kommunikere på:

Den NYE måde at kommunikere på:

SOLD
The
Next Level
S.A.L.E.S.
Strategy™



BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

4 x storsælgende præsentation – principper



BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

4 x storsælgende præsentation dine eksempler



BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

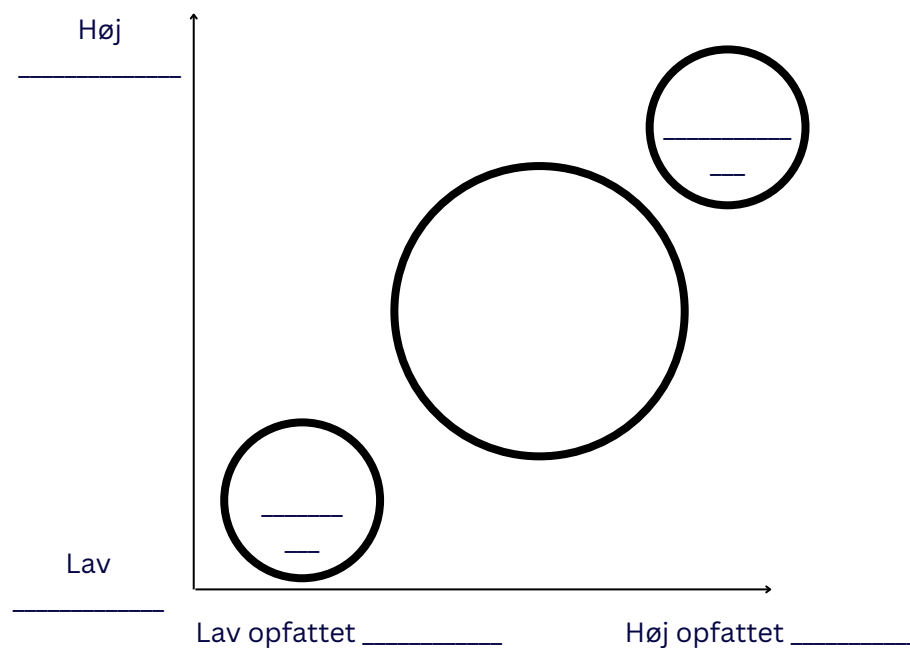
Fordelen ved et _____ produkt /
service / ydelse:

#1: Din _____ og dine _____

#2: Dine _____

Hvor skal dit produkt/ydelse/service være? Sæt ring og tal.

Hvorfor?



Nøglen til at tage dig betalt det, du er værd

1.

2.

3.

4.

5.

BEDST MED VILJE
Christiane Meulengracht

SERVE

Med alt du ved nu, hvad er de vigtigste 3 ting, som DU kan starte på nu?

1.

2.

3.

Hvornår vil du gøre det?

Tak for nu.

PS: hvis du ikke allerede har booket din personlige 1:1 med Christiane, så skal du gøre det nu, her:

https://bedstmedvilje.dk/executive_1to1

A decorative swirl graphic in a light brown color, starting from the top left and curving around towards the bottom right. It consists of a single continuous line forming a large, open loop. In the bottom left corner, there are two horizontal lines, one above the other, in a light gray color.

Christiane Meulengracht